

2023年度
7月開講!

第4期

若手経営者・後継者・経営幹部のための総合講座

たいこうトップリーダーズスクール

受講生募集のご案内

経営の基本を学び、
先見性を磨き、
自己変革をする。



実施要領		申込要領	
対象者	若手経営者・後継経営者・経営幹部の皆様	申込方法	下記QRコードより所定の申込フォームに入力いただくか、申込書にご記入の上、事務局宛FAX申込またはお取引店までお申込みください。
期間	2023年7月～2023年11月	申込締切	2023年7月11日(火)
定員	20名様	受講料の支払方法	受講料につきましては、一括で頂戴いたします。途中ご欠席の日程がございましたも一部返金はいたしかねます。
受講料 (消費税含む)	118,000円/名：一般受講 108,000円/名：次世代経営塾(受講者割引)	お問合せ お申込先	大光銀行 地域産業支援部 「たいこうトップリーダーズスクール事務局」 TEL：0258-36-4111(代表) FAX：0258-36-4151 Email：fi-service@taikobank.jp 担当：内山

たいこうトップリーダーズスクール事務局 行き

FAX：0258-36-4151

第4期たいこうトップリーダーズスクール 受講申込書

第4期たいこうトップリーダーズスクールの受講を申し込みます。尚、申込に際し下記<留意事項>を承認いたします。

[\HPからのお申し込みはこちら/](#)

ふりがな		当行取引店名		QRコード
会社名		業種		
ふりがな				
住所	〒			
会社TEL		会社FAX		
ふりがな		生年月日		
受講者氏名		役職		
携帯TEL		E-mail		

<留意事項>

※受講期間中に提供する情報の著作権は大光銀行及びタナベコンサルティングに帰属しており第三者への提供はお断りいたします。

※各種媒体を活用して経営情報の提供を行うため、上記の記載データをタナベコンサルティングに提供します。

※ご記入いただきました顧客情報は、個人情報保護の観点から、会員様へ本サービス及び会員様に有益と思われる情報をご提供させていただくことのみを目的としております。

<業務提携先>株式会社タナベコンサルティング

1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベコンサルティングは経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。

TCG TANABE CONSULTING

大光銀行

経営を体系的に学ぶ、全5回のカリキュラム

経営力 = 事業センス × 経営センス

**たいこうトップ
リーダーズスクール**
 ◎事業センス、経営センスを養う
 ◎後継者としての役割を明確化
 ◎塾生間の交流を通じ仲間を作る

若手経営者・後継経営者・経営幹部向け自社の行動計画を策定する実践講座！

たいこうトップリーダーズスクールは、次世代を担う志高き経営者・後継経営者・経営幹部の皆様の経営をご支援することを目的に開催致します。経営コンサルティング会社の株式会社タナベコンサルティングとタイアップし、不透明な時代だからこそ必要な経営の基本、時代を生き抜く先見性を体系的に学習し、次世代リーダーとして必要なスキルと自信を自分のものにしていただきます。また、勉強会の開催だけでなく、実務で使える各種情報の提供を加え総合的にご支援いたします。

地元新潟で学べる充実のカリキュラム

回	開催日	講義	内容	会場
1	7月25日(火)	【発会式】 【事業戦略】 勝てる場の発見 ～成長戦略をどう描くか～	① 企業経営と後継者の使命 ② 経営者に必要なリーダーシップ ③ 自社の勝てる事業は何か？	大光銀行 本館 (長岡市)
2	8月22日(火)	トップに求められる財務管理能力とは ～儲けの構造を理解する～	① B/S P/Lの理解 ② 経営分析の基本 ③ 損益分岐点の分析	大光銀行 新潟支店 (新潟市)
3	9月12日(火)	ビジョン実現のためのアクションプラン作り① ～成長に必要な現状認識～	① 環境分析から現状を捉える ② 内部環境分析・外部環境分析 ③ やるべき事を絞り込む	大光銀行 本館 (長岡市)
4	10月17日(火)	ビジョン実現のためのアクションプラン作り② ～現状を変える！実行スケジュールづくり～	① あるべき姿の設定 ② 中期経営計画の作り方 ③ 年度計画への落とし込みを行う	大光銀行 新潟支店 (新潟市)
5	11月14日(火)	【修了式】 まとめ講義 & 自社のアクションプラン発表	自社の アクションプラン を発表 修了パーティー (※状況に応じ て変更の 可能性有)	大光銀行 本館 (長岡市)

御社の未来を描くアクションプランを策定

激変する経営環境下において企業が勝ち残るためには、過去の経営の延長線ではなく、環境変化に適応しつつ、自ら進むべき方向性を定め、経営の舵取りを正しく行う必要があります。

この舵取りの要となるのが、これから1～3年で達成すべき戦略・課題を明確にしたアクションプラン（年度経営計画）です。

同プランによる「P(Plan)－D(Do)－C(Check)－A(Action)サイクル」の徹底が、社内に健全な危機感と将来への夢を共有化させ、社員の意識と業績を向上させる礎となります。



個別訪問による無料経営アドバイス

「日本には企業を救う仕事が必要だ」という「志」を掲げた1957年の創業以来、タナベコンサルティングは日本の経営コンサルティングのパイオニアとして、数多くの企業をご支援して参りました。

受講生の皆さまがお持ちの様々な固有の経営課題に、タナベコンサルタントが個別に経営アドバイスをさせていただきます。(8月～10月に実施予定)
 ※訪問せずにZoomを使用したご面談も可能です。



自己啓発をサポート -性格能力判定-

タナベ式性格テスト= PAT (Possibility Aptitude Test) は、65万人のデータに裏打ちされたコンピテンシーモデルに基づき、性格・能力や適正を定量的に分析します。

自身の性格特性を知り、自己啓発として、より成長して頂くためのアセスメントツールです。

※第1回目にWEBでの実施方法をご案内予定です。



受講生同士の交流

勉強会や懇親会を通して、共に激動の時代を生き抜いていく、かけがえのない仲間をつくるができます。



<スケジュール例> ※時間は変更する場合がございます

時間	所要	内容
-13:00	-	集合
13:00-14:00	60分	講義
14:00-14:10	10分	休憩
14:10-15:50	100分	実習 -ケーススタディ-
15:50-16:00	10分	総括・まとめ

POINT1

経営を体系的に学べる実践講座

POINT2

実務に精通した講師が講義

POINT3

受講生同士の異業種交流会
意見交換会

POINT4

自社の固有問題を個別経営アドバイス

POINT5

他社事例を参考に自社のアクションプラン策定