

－ 概要 －



経営者・後継者
経営幹部の為の
総合講座

2024年度
たいこうWeb経営塾

2025年2月・3月開催

当塾では、経営者・後継者・経営幹部の皆様をご支援することを目的に開催致します。経営コンサルティング会社の株式会社タナベコンサルティングとタイアップし、不透明な時代だからこそ必要な経営手法、時代を生き抜く先見性、経営情報を完全オンラインセミナーでご提供致します。

1. ニューノーマル時代で勝ち抜く為の新たな経営手法とその着眼を学ぶ！
2. 実務に精通した講師陣が講義
3. 完全オンラインセミナー
4. ご希望に応じてコンサルタントによる個別無料経営相談を実施
5. ご参加特典として役立つ経営情報をご提供

お申し込み方法

裏面のお申込書に記入の上、FAXをお送りいただくか担当者にお渡しください。

お問い合わせ方法

大光銀行 地域産業支援部
TEL : 0258-36-4111 (代表)
FAX : 0258-36-4151

	実施要項	お申込要領	
対象者	経営者・後継者・経営幹部	お申込方法	下記申込書にご記入の上、事務所宛 FAX申込またはお取引店までお申込ください。
募集期限	無料	お申込締切	2025年1月31日(金)
ご注意事項	1. 当塾はZoomで配信致します。 2. 開催前日までに視聴用のURL等をタナベコンサルティングからメールでお送り致しますので、E-mail欄は必ずご記入ください。 3. 視聴にかかる通信料はお客様のご負担となります。Wi-Fi環境下での受講を推奨致します。	お問い合わせお申込先	大光銀行 地域産業支援部 「Web経営塾事務局」 TEL : 0258-36-4111(代表) FAX : 0258-36-4151 E-mail : fi-service@taikobank.jp 担当 : 内山

たいこうWeb経営塾事務局 行

FAX : 0258-36-4151

2024年度たいこうWeb経営塾 受講申込書

参加希望に✓を記入してください。(複数参加可)

＼HPからのお申込みはこちら／

- 2025年2月12日(水)
「1・3・5の壁 企業ステージを上げるには」
- 2025年3月6日(木)
「管理職、リーダーが押さえない若手社員(Z世代)の効果的な育成方法」



貴社名		
ご参加者	役職名	お名前
所在地		
業種		
TEL		
FAX		
E-mail	@	
お取引店	大光銀行	支店

<留意事項>

- * 受講期間中に提供する情報の著作権は株式会社タナベコンサルティングに帰属しており、第三者への提供はお断りします。
- * 各種媒体を活用して経営情報の提供を行うため、上記の記載データを株式会社タナベコンサルティングに提供します。
- * ご記入いただきました顧客情報は、個人情報保護の観点から、お申込者様へ本サービス及びお申込者様に有益と思われる情報をご提供させて頂くことのみを目的としております。

2024年度

たいこうWeb経営塾

完全
オンラインセミナー

I. たいこうWeb経営塾とは

1. 現在の厳しい経済環境は従来の延長線上のやり方や経験だけでは乗り越えることが出来ません。総合的なマネジメント力の体得による積極的なイノベーション（改革）が求められています。

“**経営者、経営幹部の能力格差が企業間の業績格差を生む**”といっても過言ではありません。不透明な今だからこそ経営者、経営幹部としてのプロフェッショナルスキルが求められています。

2. 「たいこうWeb経営塾」では、経営者・後継者・経営幹部の皆様をご支援することを目的に開催致します。

また、Webセミナーの開催のみならず、各種経営情報のご提供を加え、総合的に皆様の経営活動をご支援させていただきます。

※当塾は、下記業務提携先である経営コンサルティング会社の株式会社タナベコンサルティングとタイアップし、多角的なサービスを通じて、ご参加企業の経営支援を行います。

II. たいこうWeb経営塾の特徴

受講料無料

経営者・後継者・経営幹部の方、どなたでもご参加を頂けます。

無料経営相談

ご希望に応じて固有の経営課題にコンサルタントがお応えします。

※開催後のアンケートにてご希望をお伺い致します。

ご参加特典

開催後のフォローメールにて経営情報や経営活動にお役立ていただけるフォーマット等をご提供致します。

完全オンラインセミナー

当塾は、ご来場頂く必要はございません。ご自身のパソコン、タブレット、スマートフォンからご参加頂けます。

/POINT1/

ご希望に応じて
コンサルタントによる
個別無料経営
相談を実施

/POINT2/

実務に精通した
講師陣が講義

/POINT3/

ニューノーマル
時代で勝ち抜く
為の新たな経営
手法とその
着眼を学ぶ

/POINT4/

完全オンライン
セミナー

/POINT5/

ご参加特典として
役立つ経営情報をご提供

III. 2024年度カリキュラム

2つの異なるテーマから学ぶ
経営力 = 事業センス × 経営センス

回数	開催日程	時間	テーマ	講義ポイント
1	2025年 2月12日 (水)	14:00~ 15:00	1・3・5の壁 企業ステージを 上げるには	①中小・中堅企業が成長のチャンスをつかむためのメソッド ②付加価値を生み出す生産・開発機能の強化 ③企業の持続的成長に不可欠な人事労務機能の強化
2	2025年 3月6日 (木)	14:00~ 15:00	管理職、 リーダーが 押さえない 若手社員 (Z世代) の効果的な 育成方法	①管理職、リーダーとしてあるべき姿とは ②若手社員（Z世代）の育成における課題を整理する ③育成の目的を理解し個々の能力、特性を見極めて伸ばす



- 社名：株式会社タナベコンサルティング
- 創業：1957年10月16日
- 設立：1963年4月1日
- 資本金：17億7,200万円
- 上場証券取引所：東京証券取引所プライム市場
1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベコンサルティングは経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。